



**WIR
BRAUCHEN
DICH!**



Deine Ausbildung mit der BEMB GmbH als

**KAUFFRAU/-MANN FÜR
BÜROMANAGEMENT
(m/w/d)**

**KAUFFRAU/-MANN
FÜR VERSICHERUNGEN
& FINANZANLAGEN
(m/w/d)**

Werde Teil unseres Teams, welches seit 1990 die Interessen von unseren Kunden vor über 100 Versicherern vertritt.

Vermittle gemeinsam mit uns **SICHERHEIT** und **VERTRAUEN**.

Starte in deine Ausbildung voller Entwicklungsperspektiven!

Sende uns eine E-Mail mit deinem **Zeugnis, Lebenslauf** und **Motivationsschreiben** an:

info@bemb.de

Deine Ansprechpartnerin: **Gina Eichler**,
☎ [07720-859950](tel:07720-859950)

Bemb GmbH
Versicherungsmakler
Sindelfinger Straße 4
78054 VS-Schwenningen

KAUFFRAU/-MANN FÜR BÜROMANAGEMENT (M/W/D)

KAUFFRAU/-MANN FÜR VERSICHERUNGEN UND FINANZANLAGEN (M/W/D)

Voraussetzung

Abitur, allgemeine
Fachhochschulreife oder mittlere
Reife
auch mit Studienabbruch möglich
(Exmatrikulationsbescheinigung)

Ausbildungs dauer

Drei Jahre

Ausbildungsort

BEMB GmbH
Versicherungsmakler,
Berufsschule,
Möglichkeit an Fortbildungen/
Schulungen teilzunehmen

Du besitzt...

- Kooperations- und Kommunikationsfähigkeit, Höflichkeit, Menschenkenntnis
- Leistungsbereitschaft

Du bist in der Lage...

- selbständig und eigenverantwortlich zu arbeiten und im Team zu agieren



Ausbildungsablauf

Kauffrau/-mann für Büromanagement

Pflichtqualifikationen

- Der Ausbildungsbetrieb
- Arbeitsorganisation
- Information, Kommunikation, Kooperation
- Büroprozesse
- Geschäftsprozesse

Wahlqualifikationen (2 von 10)

- Auftragssteuerung und -koordination
- kaufmännische Steuerung und Kontrolle
- kaufmännische Abläufe in kleinen und mittleren Unternehmen
staltungsmanagement
- Einkauf und Logistik
- Marketing und Vertrieb
- Personalwirtschaft
- Assistenz und Sekretariat
- Öffentlichkeitsarbeit und
Veranstaltungsmanagement

Kauffrau/-mann für Versicherungen & Finanzanlagen

Pflichtqualifikationen

- Prozesse in Versicherungsverwaltung einschätzen
- Arbeit in der digitalen VW gestalten
- Instrumente kaufmännischer Steuerung und Kontrolle nutzen
- Rechtl. und vertragl. Rahmenbedingungen einhalten
- Regulation von Versicherungsfällen
- Kund/-innen ganzheitlich beraten und betreuen
- Kundenbedarfsfelder

Wahlqualifikationen (1 von 5)

- Versicherungsfälle managen
- Risikomanagement durchführen
- Risiken für Nicht-Privatkunden absichern
- im Vertrieb betriebswirtschaftlich arbeiten
- Digitalisierungsprozesse in der Versicherungswirtschaft initiieren und begleiten

JAHR 1 & 2:

JAHR 3: